

Commercial France (H/F)

Présentation du poste

CIAM PACK renforce son activité « Solutions packaging, Convoyeurs et gestion flux produits » et recherche un commercial France (H/F) qui sera rattaché à la direction commerciale.

Poste à pourvoir en CDI, dès que possible.

Missions

En autonomie, vous venez renforcer notre présence et suivi clients existants, ainsi que le développement dans les secteurs d'activité de nos clients, Dairy, Beverage et Food.
équipe de monteurs metteurs aux points.

- Vous préparez vos rendez-vous à partir d'une data base FR que vous enrichissez,
- Vous utiliserez un CRM pour l'ensemble de vos tâches commerciales, facilitant votre travail,
- Un travail de maintien et développement commercial,
- Visites
- Prospection suivant la stratégie et utilisation du CRM
 - Rapports téléphoniques
 - Rapports de visites
- Vous travaillerez en autonomie en lien avec le directeur commercial et notre département technique,
- Vous assurez le suivi de la gestion clients et les aspects contractuels avec les clients
- Tout au long du processus vente, vous assurez la relation entre notre société et la clientèle.

Vous consignerez l'ensemble de votre travail avec un logiciel CRM mis à votre disposition, apportant méthode, rigueur et efficacité.

En fonction de votre charisme et votre volonté, vous pourrez évoluer au sein de l'équipe commercial.

Profil recherché

De formation Bac Pro à Bac +2 en mécanique ou commercial (type BTS ou équivalent), vous justifiez d'une expérience d'au moins 2 ans dans la commercialisation d'équipements techniques industriels, si possible en lien avec l'industrie de l'industrie agroalimentaire.

Compétences recherchées

Vous avez de réelles compétences en :

- Aptitude habile commerciale avec sens de l'analyse,
- Capacité d'écoute et compréhension de problématique technique,
- Un réel goût et intérêt pour les solutions techniques machines,
- La connaissance de l'anglais est un plus,
- Organisé et persévérant dans son travail

Vous savez lire et comprendre les notices techniques, plans mécaniques et/ou en robotique,

Rémunération

Selon profil.

Avantages divers

Véhicule, Commissions sur ventes, Mutuelle etc...

Horaires de travail

Journée - 35 heures travaillées

Localisation

Poste en Smart Working et bureau en région de Tours (entre Tours et Poitiers)